



Caso de Éxito

Cómo crecer con liquidez y beneficios tributarios sin pasar por la banca tradicional



Resumen Ejecutivo

Una empresa del sector automotriz con más de 60 años de trayectoria en el sector, necesitaba renovar activos y financiar la creación de una nueva serviteca. **La banca tradicional no ofrecía condiciones atractivas y la empresa no quería comprometer su nivel de endeudamiento.**

rentandes diseñó una solución flexible que les permitió acceder a vehículos y equipos con bajo costo financiero, optimizar su carga tributaria y mantener liquidez para seguir creciendo.



Perfil del Cliente

Sector:

Comercialización de lubricantes, llantas, baterías y filtros.

Trayectoria:

60+ años en el mercado.

Ingresos:

Más de \$30.000 millones anuales.

Necesidad:

Financiar activos para renovación de flota y creación de serviteca, sin afectar su estructura de deuda.

El Reto

La empresa enfrentaba la necesidad de expandirse con nuevos activos, pero no quería comprometer capital de trabajo ni aumentar su nivel de deuda bancaria.

Además, buscaba aprovechar beneficios tributarios y mantener flexibilidad para futuros proyectos.



La Solución *rentandes*

▶ Iniciamos con una operación pequeña de renting (camioneta Nissan Frontier) que permitió probar la figura.

▶ Tras comprobar los beneficios, estructuramos operaciones de mayor escala para financiar vehículos y activos de la nueva serviteca.

▶ Diseñamos un esquema a la medida, acompañando al cliente en su proceso de crecimiento, alineando cada operación a sus metas estratégicas.

Resultados Clave

Aprovecharon beneficios tributarios y un costo financiero por debajo del

10% E.A.

Accedieron a activos estratégicos sin endeudarse.

Abrieron su nueva serviteca sin comprometer su liquidez.

Se consolidó una relación de confianza que abrió nuevas operaciones y referidos.

Beneficio Estratégico

▶ La flexibilidad y acompañamiento de *rentandes* permitió a la empresa crecer de manera ordenada, mantener flujo de caja saludable y diversificar su negocio sin riesgo financiero.

La relación evolucionó de una prueba puntual a una alianza estratégica para la expansión futura.

En *rentandes* demostramos que una operación pequeña puede convertirse en el inicio de un crecimiento exponencial.

El cliente no solo accedió a los activos que necesitaba, sino que transformó su manera de financiar la expansión, asegurando liquidez, beneficios tributarios y un modelo sostenible de crecimiento.



Escríbenos por whatsapp para que tu empresa sea nuestro próximo **caso de éxito**



Da clic aquí para ponerte en contacto con nosotros

Síguenos en nuestras redes sociales:



@rentandes



@rentandescol



@rentandes

www.rentandes.com